

最大
43%
割引

グループ海外PL保険 (海外生産物賠償責任保険)

(※) 団体のスケールメリットによる割引と被保険者ごとのリスク実態による割引の最大値

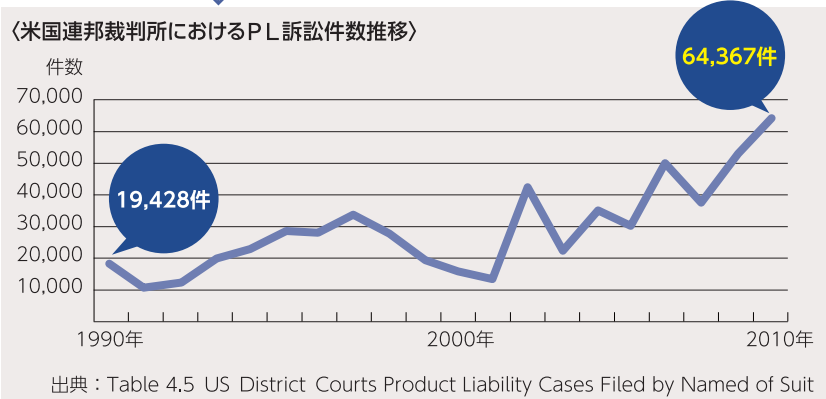
POINT

貴社が製造・販売された輸出品(対象生産物)に起因する、身体障害もしくは物的損害につき、貴社が法律上の損害賠償責任を負担した場合に被る損害を補償します。

PL事故に関する欧米諸国の考え方は年々厳しさを増しています。特に米国では1960年代後半からPL訴訟が急増し、その後も増加傾向にあります。

北米	ヨーロッパ諸国	アジア諸国
<ul style="list-style-type: none"> ● 陪審制度による公判 ● 弁護士成功報酬制度 ● 消費者の強い権利意識 	<ul style="list-style-type: none"> ● 早くから各国でPLに関する国内法が施行 ● 製品の安全確認・欠陥品の監視・PL法の適用という一連の流れが確立 ● 消費者のPL事故に対する高い意識 	<ul style="list-style-type: none"> ● すでに中国、台湾、韓国、タイ等で、PLに関する法律が立法化 ● 近年の経済発展とともに、消費者重視の傾向

米国連邦裁判所におけるPL訴訟件数は1990年の19,428件から2010年の64,367件と**3倍以上増加**しています。



米国でのPL訴訟は、日本国内での訴訟と比べて損害賠償金や訴訟費用が高額になる傾向があり、またそのような傾向を生む背景や制度が存在します。

高額な賠償金

- クラスアクションによる賠償金の巨額化
- 連帯責任法理とディープポケット理論による賠償金全額の請求



陪審制度

- 陪審員(一般市民)が責任の有無や損害賠償金を決定
- 被害者への同情が先行し、原告有利に偏る判断が下されるケースがある



弁護士成功報酬制度

- 弁護士の成功報酬は一般的に賠償金の30%~50%
- 被害者は訴訟費用を負担することなく訴えることができるため、米国でのPL訴訟頻度は高い



PL訴訟に関するリスク対策が重要!

特徴
①

納得の保険料水準!

海外リスクに対応する補償が、この保険料です!!

ご申告内容(リスク実態に関する告知)による企業ごとのリスクに見合った保険料を実現しました。保険料は最大40%割引となります。

保険料例(割引(最大40%)適用前。ただし最低保険料の適用有り。)

対象生産物	仕向地先売上高	引受条件	保険料
プラスチック製品	北米:1億円 アジア:34億円	支払限度額:5億円(免責金額なし)	1,743,000円
食料品	欧州:3億円 アジア:2億円	支払限度額:2億円(免責金額なし) 製品回収費用限定補償特約セット	601,000円
電子部品	国内売上高:3億円 (輸出額・仕向地不明)	支払限度額:1億円(免責金額なし)	249,600円

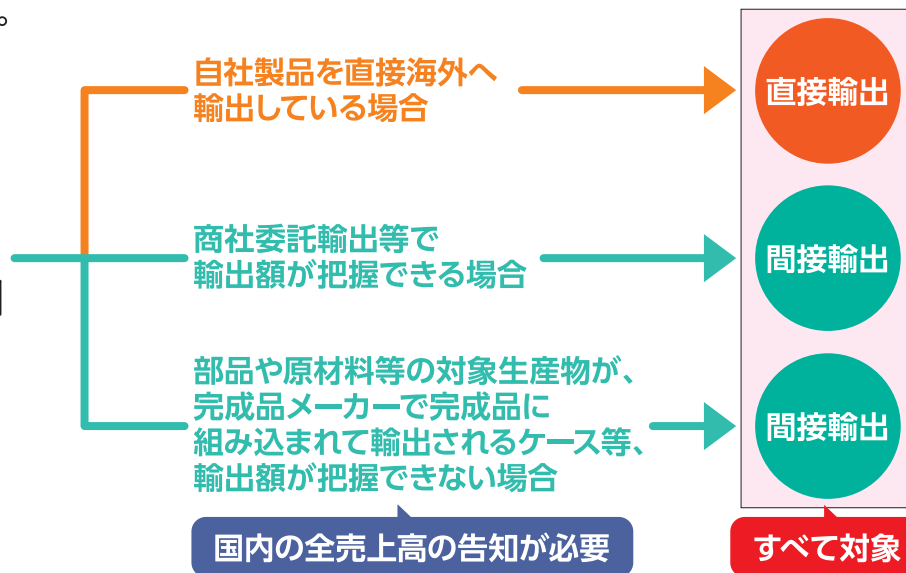
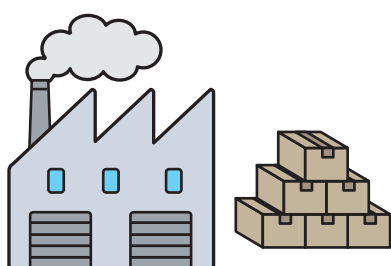
※上記の保険料は、年間保険料の一例です。実際の保険料はご申告の内容、引受条件、払込方法などによって異なります。

特徴
②

幅広い引受対象!

輸出額の把握ができない間接輸出も対象とします!!

売上高(輸出額)が50億円以下であれば、直接輸出せず、仕向地や輸出額が把握できない場合もご契約いただけます。



このパンフレットは、保険の特徴を説明したものです。詳細は企業リスクプロテクション・プログラムをご覧ください。

取扱代理店
三井物産インシュアランス株式会社
〒101-0041 東京都千代田区神田須田町1-1
神田須田町スクエアビル11階

本 店 TEL:03-5297-6226 中部支店 TEL:052-584-2171
北海道支店 TEL:011-213-3083 関西支店 TEL:06-6226-2831
東北支店 TEL:022-264-5086 九州支店 TEL:092-271-8203

引受保険会社
三井住友海上火災保険株式会社
企業営業第二部物産営業第二室
東京都千代田区神田駿河台3-11-1
TEL:03-3259-4248 FAX:03-3291-7465